

Vertriebsmitarbeiter/Kundenbetreuer (m/w/d)

für den Bereich Statistik im Qualitätswesen
Verkauf Software Minitab



Die ADDITIVE Soft- und Hardware für Technik und Wissenschaft GmbH ist seit 30 Jahren ein Systemhaus, das aus Standardprodukten und individuellen Ingenieurdienstleistungen Lösungen für Messtechnik und technische, wissenschaftliche Anwendungen erstellt. Von der einfachen Softwarelösung per Standardprodukt über kleinere und mittlere Desktopanwendungen bis zu kompletten Enterprise-Lösungen bietet ADDITIVE die entsprechenden Lösungen mit maßgeschneiderten Applikationsprojekten und Full-Service-Konzepten an. Die Kunden der ADDITIVE sind in allen Branchen zu finden sowie in der kompletten deutschen Forschungslandschaft und in fast allen akademischen Institutionen.

Das ist Ihre Aufgabe	Das bringen Sie idealerweise mit
<ul style="list-style-type: none">■ Sie analysieren den Bedarf des Kunden und finden daraufhin die optimale Verkaufsstrategie anhand von Lizenzformen und Dienstleistungen■ Aufbau und Verwaltung von Kundenbeziehungen in zugewiesenen Gebieten, einschließlich regelmäßiger Kundenbesuche■ Pflege von Leads, Vertriebsaktionen und allen weiteren Kundenkontakten in unserem Customer-Relationship-Management-System■ Mitwirkung bei der Entwicklung Strategie für das Portfolio; Recherche zu Bestands- und potenziellen Neukunden, um Chancen zu identifizieren■ Zusammenarbeit mit Marketing- und Technikteams, um Produktdemonstrationen, Schulungen, Roadshows und weitere Events zu organisieren■ Sie decken den kompletten Verkaufszyklus von der Akquisition bis zum Abschluss ab.■ Sie arbeiten eng mit unserem amerikanischen Lieferanten zusammen.■ Entwicklungschancen zum Key-Account-Manager	<ul style="list-style-type: none">■ Grundkenntnisse in einer technischen Berechnungssoftware mit Statistikhintergrund wie z.B. Minitab■ Hochschulstudium oder Vergleichbares in einem der Bereiche: Informatik, Physik, Chemie, Mathematik, Ingenieurwesen o. Ä.■ Kenntnisse in der Qualitätsstatistik, SixSigma, etc.■ Kommunikationswille in Wort und Spaß an der Zusammenarbeit mit deutschsprachigen Kunden■ Wunsch Kunden auf Veranstaltungen und Besuche Vorort zu treffen■ Analyse- und Präsentationsfähigkeiten■ Talent und Wunsch zum Networking■ Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift <p>Beachten Sie, Sie müssen nicht alle der Aufgaben oder Vorkenntnisse perfekt beherrschen, jedoch zumindest im Grundsatz wissen wozu diese zum Einsatz kommen. Wir bieten auch passende Weiterbildungsmaßnahmen an.</p>

Wir bieten Ihnen ein zukunftsorientiertes, abwechslungsreiches und qualifizierendes Aufgabenspektrum sowie Freiräume, um eigene Ideen mit einem hohen Maße an Selbständigkeit zu verwirklichen. Der Arbeitsstil in unserem Unternehmen ist geprägt durch kurze Informationswege, eine flache Hierarchie und einen unkomplizierten, kooperativen Umgang miteinander. Unser Angebot schließt ein leistungsorientiertes Gehalt ein. Der Firmensitz und damit der Arbeitsplatz liegen in **Friedrichsdorf** im Taunus mit vielfältigem Freizeitangebot.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form:

ADDITIVE Soft- und Hardware für Technik und Wissenschaft GmbH
z. Hd. Frau Kathrin Schäfer

Email: kathrin.schaefer@additive-net.de

Telefon: +49 6172 5905 66

Bitte reichen Sie mit Ihrer Bewerbung keine Originaldokumente ein. Besten Dank!