

Contracts & Commercial Manager (m/w/d) (HFMC)

Vollzeit | Ulm | 20.12.2019

Stellenreferenz: JR-4612

Schwerbehinderte werden bei gleicher Qualifikation bevorzugt.

Für den Standort Ulm suchen wir für den Bereich "CoC Commercial" zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen "Contracts & Commercial Manager (m/w/d)".

Der Bereich ist verantwortlich für die Erstellung und Verhandlung wirtschaftlicher kommerzieller Angebote. Insbesondere ist sie für die Formulierung der Texte sowie die Organisation und Koordination der Beiträge zu kommerziellen Angeboten verantwortlich. Die Tätigkeit als "Contracts & Commercial Manager" umfasst des Weiteren auch Aspekte der Angebotskalkulation, beispielsweise die Berechnung und Bewertung von Vertrags und Rechtsrisiken sowie die Berechnung von Bürgschaftskosten.

Ihre Aufgaben

- Erstellung des kommerziellen Angebotsteils sowie die Erstellung, Aufbereitung und Präsentation der relevanten kommerziellen Informationen für interne Freigaben und Verhandlungen mit dem Kunden
- Führen der kommerziellen Vertragsverhandlungen und Umsetzung der daraus resultierenden Änderungen / Ergänzungen in den Vertragsdokumenten
- Fachliche Leitung des Bid Teams in kommerziellen Themen (z.B. Target Pricing, Target Costing, Kalkulation / B-Form, Definition der Angebotsbedingungen, Vorstrukturierung des Vertrags)
- Analyse, Bewertung und Darstellung der kommerziellen Risiken in der Angebotsphase
- Abstimmung kommerzieller Spezialthemen mit den entsprechenden Fachabteilungen (z.B. zur Kalkulation der Kosten für Garantien, Fremdwährungsgeschäfte, Steuern und Zölle)
- Unterstützung von Bid / No-Bid Themen, der Angebotsfreigabe, bei der Freigabe der Vertragsunterzeichnung sowie bei der Win-Strategie und Preisfindung
- Mitwirkung bei der Entwicklung neuer Standards zur Vereinfachung und Beschleunigung der Durchführung der kommerziellen Aufgaben im Rahmen der Angebotserstellung

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaftslehre, Rechtswissenschaften oder vergleichbar
- Mehrere Jahre Erfahrung im Bereich Commercial oder in Finanzwesen, Vertrieb /Marketing / Einkauf, sowie Kenntnisse im Vertragsrecht
- Projektmanagementkenntnisse sowie Auslandserfahrung von Vorteil
- Selbständige und analytische Arbeitsweise, sowie ausgeprägte Verhandlungsstärke
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Einsatzbereitschaft
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Bitte bewerben Sie sich online und fügen Sie Ihren Lebenslauf als Anhang bei.

Gestalten Sie Ihre Zukunft mit uns!

Wir freuen uns auf Sie!

Für Fragen steht Ihnen Ihr HR Business Partner gerne zur Verfügung.

HENSOLDT engagiert sich für Vielfalt und eine integrierende Firmenkultur. Deshalb freuen wir uns auf alle Bewerbungen unabhängig von ethnischer Herkunft, Alter, Geschlecht, Behinderung, sexueller Identität, Weltanschauung oder Religion.